

Datum:	11 maart 2020
Onderwerp:	Fondsenwerving Tips & Tricks

Particulieren Tips:

- Een **jaarlijkse donateurs bijeenkomst** is ook een mooi middel om mensen te binden. In een dergelijke bijeenkomst kunt u mensen bedanken voor hun steun en informeren over de gang van zaken. Wat ging goed? Wat ging minder goed?
- Denk er ook aan om het geven zo makkelijk mogelijk te maken: op alle communicatie uitingen uw **bankrekeningnummer**. Zorg voor een **doneerbutton** op website en facebook, Instagram. Verstuur acceptgiro's als (potentiële) gevers dat makkelijker vinden dan een doneerbutton.
- In plaats van het vragen om giften kunt u ook **producten verkopen**, al of niet gemaakt op het project. De opbrengst gaat uiteraard naar het project.
- **Verjaardagen, jubilea**: laat i.p.v. een cadeau een gift geven voor uw goede doel
- **Projectbezoek**. Iedereen die het project heeft bezocht, met eigen ogen heeft gezien en enthousiast is, wordt en blijft een ondersteuner en soms een fondsenwerver van en voor het project. Ook vrijwilligers die meewerken op het project kunnen goede ambassadeurs worden.
- **ANBI Status**: ANBI wil zeggen Algemeen Nut Beogende Instelling, dus een instelling zich volledig voor het algemeen belang inzet. Sommige donateurs zullen makkelijker geven aan stichtingen die een ANBI zijn. De belastingdienst geeft dit kenmerk aan Stichtingen op bepaalde voorwaarden, zie ook de *toolkit ANBI registratie aanvragen*.
- **CBF keurmerk**: onderzoek wijst uit dat een meerderheid van de Nederlanders liever geeft aan goede doelen die een CBF keurmerk hebben. U kunt dus kiezen om dit aan te vragen. Zie ook onze *toolkit CBF keurmerk aanvragen*

Evenementen Tips:

- Koppel een online actie aan een offline actie via bijvoorbeeld PIFworld
- Laat anderen voor uw stichting het evenement organiseren, bijvoorbeeld via stagiaires van MBO's / HBO's

- Organiseer met andere stichtingen een evenement
- Sluit u aan bij bestaande evenementen. Probeer het goede doel van dat evenement te worden. Evenementen zijn vaak op zoek naar een goed doel.

Lijst van service clubs:

- Unie van de Soroptimistclubs (Maria Muntendam fonds)
- Leo Club
- Fifty-One Club/Fifty-One International Ladies
- Nederlandsche Tafelronde
- Rotaract
- Innerwheel
- Ladies Circle
- Junior Chamber International
- Zonta
- Lions
- Rotary

Bedrijven Tips

- Hou het kort bij een bedrijf, geen ellenlange plannen. Kunt u kort en krachtig aangeven wat uw goede doel wilt bereiken? En wat kunnen zij daar dan aan bijdragen?
- Probeer een match te maken: vraag bijvoorbeeld computers bij een ICT bedrijf als u een ICT project gaat opzetten.
- Denk ook aan relatiegeschenken, eindejaarsgeschenken. Bedrijven kunnen ook een donatie doen aan uw stichting i.p.v. een kerstpakket, of de medewerkers oproepen uw stichting te steunen.

Crowdfunding Tips

- Belangrijk is dat u een concrete hulpvraag stelt voor een niet te hoog bedrag , bijvoorbeeld wij vragen €1000,- voor de inrichting van een klaslokaal. Voor €10 koopt u een boek, voor €25 een stoel, voor €50 een tafel, etc. Op deze manier hebben mensen het gevoel dat hun donatie ertoe doet.
- Het regelmatig plaatsen van updates over uw project is heel belangrijk: daarmee activeert u potentiële gevers.
- Bij crowdfunding wordt vaak een tegenprestatie gevraagd voor het bedrag dat gegeven wordt. Ga daar creatief mee om. Denk aan een duidelijk bedankje, een foto van het project, de doelgroep, een verhaal over de resultaten van het project, het opsturen van een product van het project. Naar mate de donatie hoger is, is de tegenprestatie meer.
- *Zie ook Toolkit Crowdfunding*

Subsidies van gemeenten of overheid Tips:

- Maak een afspraak bij de gemeente / ministerie / overheid / ambassade voor een oriënterend gesprek om mogelijkheden af te tasten
- Informeer welke samenwerkingsverbanden er bestaan. Bijvoorbeeld Stad X heeft een stedenband met een stad in een land waar uw stichting ook werkzaam is. Misschien is er samenwerking / aansluiting mogelijk.

Inzameling goederen Tips:

- Zoek aansluiting bij andere kleine goede doelen die goederen willen verzenden via www.kleinegoededoelen.nl of www.partin.nl .
- Zoek aansluiting bij organisatie die ervaring hebben met verzending van containers, bijvoorbeeld Betuwe Wereldwijd, Gered Gereedschap
- Zoek aansluiting bij transporteurs die ervaring hebben met ontwikkelingssamenwerking, bijvoorbeeld Mission & Relief Logistics BV / www.missionandrelief.nl

Aanvraag vermogensfondsen Tips:

- Fondsen kunt u vinden via internet, het fondsenboek / disc / usb stick (zie Walburgpers.nl), jaarverslagen van andere stichtingen die vermelden van wie ze hun geld hebben ontvangen
- Zoek eerst de criteria van de fondsen en check of deze matchen met de doelstellingen van uw stichting. Zoek ook op wat ze NIET financieren
- Bij onduidelijke criteria: neem contact op met desbetreffend fonds met de vraag of ze uw stichting willen steunen. Stuur bijvoorbeeld een mail met heel in het kort (maximaal een halve A4) het doel van de stichting en waarvoor u geld zou willen aanvragen.
- Vermeerderingsacties via Wilde Ganzen: Elke euro die u ophaalt via bovenstaande acties kunt u laten vermeerderen door uw project aan te melden bij Wilde Ganzen. Let goed op de aanmeldingsvoorwaarden. Altijd ruim voordat een actie begint, lopende projecten worden niet gefinancierd. Verdeel uw project in deelprojecten, zodat u meerdere malen steun kunt aanvragen. Zie www.wildeganzen.nl
- Wilde Ganzen klein: Partin biedt stichtingen die nieuw zijn, of nog nooit een aanvraag hebben ingediend, of een project hebben van minder dan € 5000,- een coaching traject aan, om te leren hoe in aanmerking te komen voor een Wilde Ganzen aanvraag